

Patricio Santelices Bobenrieth

Técnico en Electricidad y Automatización Industrial de nivel superior, con certificación Sec clase B, con más de 10 años de experiencia en el área técnico comercial y mantenimiento, desarrollando mis conocimientos en la industria, ingeniería y minería, cumpliendo con los objetivos propuestos por cada organización a la que he pertenecido.

Experiencia

Gestor comercial

SATTEL CHILE LTDA
Región de Atacama
Abril-2018 – Sept-2018

Dentro de mis funciones esta ampliar la cartera de clientes, buscar oportunidades de negocios y gestionar el cierre de estos en los servicios de fibra óptica, cobertura radial y enlaces inalámbricos, como también la venta de productos tangibles desarrollados por la compañía.

Representante de Ventas

Calimport S.A
Región de Atacama
Febrero-2014 - marzo-2018

Ingrese como asistente en el área de ventas salón en la región metropolitana, apoyando a los vendedores en terreno, en el transcurso del tiempo y mi buen desempeño, la empresa me ofrece el cargo de representante de ventas de la tercera región, dentro de mis funciones fueron la asesoría y ventas técnicas, logrando la apertura de nuevos clientes, y fidelizándolos con la compañía, dentro de las marcas que impulse en la compañía están GE, Finder, Siemens, Phoenix Contac, Ersce, entre otras.

Técnico en Mantenimiento

Automática y Regulación S.A
(auter)
Región Metropolitana
Julio-2011 - septiembre-2013

Mi labor como técnico en mantenimiento en esta empresa era realizar la mantención preventiva, correctiva y predictiva de los semáforos de la zona que me asignaban dentro la región metropolitana, luego pasado por esa etapa, me dejan como técnico de CCTV y VMS, el cual consiste en la mantención de las cámaras y letreros de mensajería de la UOCT (unidad operativa control de tránsito), y a su vez, realice la mantención de los hitos retráctiles de Santiago Centro.

Asistente Técnico

Flores Y Kersting S.A
Santiago
Julio-2004 - octubre-2010

Ingresé como asistente técnico, aquí mi función fue de apoyar a los vendedores de toda la sucursal a nivel país, sobre las marcas siemens, LG, Amprobe, Telergon, Ersce. Luego de esto en junio del 2008 me transfirieron al área de ventas como venta asistida, en el 2009 ingrese al área de proyectos aquí mi función fue revisar los planos de tableros eléctricos a cotizar, revisar las especificaciones técnicas de cada proyecto para luego entregar nuestra oferta al cliente. Dentro de la empresa realice diferentes cursos y capacitaciones que se encuentran certificados por el Sence y proveedores.

Técnico Eléctrico

Cintac SAIC
Santiago
Agosto-2003 - enero-2004

Realice mi Practica en el departamento de mantención eléctrica, como Técnico eléctrico de nivel medio, luego de esto por un proyecto de la compañía me trasladan al Departamento de Ingeniería, para ejercer las funciones de apoyo en la actualización de los planos de subestación de la planta, terminando mis funciones en departamento de ingeniería vuelvo al departamento de mantención para realizar los trabajos acordes con mis funciones de iluminaria, motores y maquinarias.

Educación

Técnico Superior en Electricidad y Automatización Industrial

Instituto Profesional DUOC UC
Maipú, Región Metropolitana
2015

Egresado y titulado de la carrera Técnico Superior en Electricidad y Automatización Industrial en el Instituto Profesional Duoc Uc, con certificaciones aprobadas en el primer y segundo año de la carrera y respaldadas por Duoc Uc en:

- Instalaciones eléctricas básicas
- Representación gráfica de procesos
- Instrumentación y mecánica industrial
- Electrónica y comunicación
- Mantenimiento e Inspección de obras eléctricas
- Calculo y diseño de protección y mallas a tierra

Certificados y Cursos

- **Licencia de conducir clase B**
 - **Licencia Sec clase B**
 - SAP Business, AUTOCAD, AS400, Microsoft Office
 - Seminario de conductores eléctricos (COCESA)
 - Conceptos básicos de iluminación (Osram)
 - Excel 2003 Nivel 2, Tablas dinámicas y macros (New Horizons)
 - Estrategias, Métodos y técnicas de ventas y negociación. (Consultores y Asesores en Capacitación Chile Ltda.)
 - Motivación y Trabajo en equipo (AULA Capacita)
 - Fuerza de ventas (Deloitte capacitaciones)
 - Examen Geográfico al día (ACHS)
 - Curso de Transito Superficie y Mina (SCM Candelaria) Curso de Inducción General (SCM Candelaria)
 - Curso de Manejo a la defensiva para vehículo liviano (ACHS)
-

Referencias

Sr. Andrés Dides

(Gerente Comercial empresa Flores y Kersting S.A.)

Fono: 02-27685100

Sr. Juan González

(Encargado de proyectos empresa Luagher)

Fono: 02-25384017

Sr. Alejandro Larrondo

(Gerente de Innovación y Nuevas Tecnologías SATTEL CHILE)

Fono: 9-95781884

Sr. Francisco Agüero

(Jefe de Operaciones, Gestor Comercial)

Fono: 9-77486446